**Приложение №1 - Форма запроса для производителей Мебели**

1. **Наименование компании: TOO/АО “\_\_\_\_\_\_\_\_\_”.**
2. **Контактные данные для работы по проекту стратегии «Мебель»:**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Имя | Фамилия | Должность | Телефон (рабочий/ сотовый) | Электронная почта | Адрес |
| Контактное лицо 1 |  |  |  |  |  |  |
| Контактное лицо 2 |  |  |  |  |  |  |
| Контактное лицо 3 |  |  |  |  |  |  |

1. **Дата основания и запуска производства – \_\_\_\_\_\_год.**
2. **Месторасположение компании (в т.ч. и производственных объектов). Перечислить имеющиеся филиалы, производственные площадки.** г. \_\_\_\_\_\_\_, ул. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.
3. **Представить перечень производимой продукции по Мебели с указанием, цен и доли местного содержания по ниже форме (в формат ехcel отдельным документом)**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№п/п** | **Код ЕНС ТРУ** | **Наименовании продукции** | **Тех описание** | **Цена за ед. без НДС** | **Скидка в % от объема *(Пример: 5% от 100 ед. заказа, 10% от 300 ед. и т.д.)*** | **Доля местного содержания готовой продукции** | **Доля местного содержания сырья (древесины, фурнитуры, ЛКМ, химия и т.д.)** |
| 1. |  |  |  |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |  |  |  |
| N+1 |  |  |  |  |  |  |  |
| … |  |  |  |  |  |  |  |

1. **Приложить калькуляции/структуру себестоимости к основному перечню выпускаемой продукции (серийное производство) (в формате ехcel отдельным документом.**
2. **Приложить электронный каталог с фотографиями/3Д-дизайном и полным описанием технических характеристик производимой продукции по Мебели.**
3. **Перечислить производственное основное оборудование необходимое для производства/выпуска продукции (возможно предоставление отдельного документа)**

**Приложение №1**

1. **Приложить информацию об этапах производственного цикла и включающие процессы производства Мебели (предпочтительно в формате схем с описанием).**
2. **Есть ли собственные лаборатории/испытательные центры (или имеющиеся контракты с предприятиями) по осуществлению входного контроля сырья и готового изделия после производства/выпуска продукции**
3. **Численность персонала: всего** \_\_\_\_ чел., из них: административный - \_\_\_чел., производственный - \_\_\_чел., другие работники – \_\_\_чел**.**
4. **Представить предложения по оптимизации затрат для совместной проработки вопроса и вынесения на уровень Фонда.**

**К примеру:**

**Инициативы:** *1. проведение централизованных консолидированных закупок на уровне головных компаний (портфельных компаний Фонда; 2. Стандартизация и унификация технических требований; 3. Особый выбор поставщика (по цене, гарантийному сроку обслуживания, оплаты, рейтинг ESG и т.д.); 4. Поддержка местных производителей (требование о наличии индустриального сертификата); 5 Внедрение подходов по управление эффективностью деятельности поставщика через КПД; 6. Внедрение походов по утилизации и принципов ESG; и т.д.*

**Иные вопросы, позволяющие сокращение затрат поставщика:**

*Направление совместного письма в акимат р-на N в части проведения централизованных сетей теплоснабжения и т.д. или вынесение соответсвующих изменений в НПА (приложить конкретное внсение изменений с поправками в НПА). Представить иные проблемные вопросы влияющие на производственный процесс и реалиазцию продукции, а также на стоимость конечного продукта.*

1. **Наличие индустриальных сертификатов, с указанием производственной мощности**:

Индустриальный сертификат № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ от \_\_.\_\_.20\_\_г., мощность \_\_\_\_тонн в сутки.

1. **В случае наличия действующих проектов, просьба перечислить данные проекты, а также загруженность производства в % и указать сроки их реализации**:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.
2. **Наличие сертификатов СТ-КЗ** *(в случае наличие Индустриального сертификата сведения по СТ- KZ к заполнению не обязательны)***:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Номер СТ-KZ** | **Дата выдачи** |
| 1 | KZ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
| 2 | KZ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
| 3 | KZ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
| N+1 |  |  |
| … |  |  |

1. **Наличие автоматизированных систем, в т.ч. программного обеспечения (ПО) для отслеживания отгрузки и поставки товаров, и возможность интеграции с системами Заказчика:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
2. **Перечислите конкурентные преимущества, в т.ч. технологического характера:** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
3. **Возможно ли услуги по утилизации продукции в рамках договора и на каких условиях**: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
4. **Возможность поставщика удерживать цены при долгосрочном контактировании и на каких условиях:** \_\_\_\_\_\_\_\_
5. **Перечислить торговые представительства компании по городам с кем имеется контракт в случае необходимости в сервисе и обслуживании:**
6. **Укажите ваших крупных клиентов по принципу Парето на рынке мебельной и деревообрабатывающей промышленности:**

***млн.тенге, без НДС***

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№п/п** | **Наименование крупных клиентов** | **Доля продаж данной компании в вашем объеме выручки, %** | **Сумма поставки в млн.тенге, без НДС (2020г.)** | **Сумма поставки в млн.тенге, без НДС (2021 г.)** | **Сумма поставки в млн.тенге, без НДС (2022г.)** | **Примечание (с какого года в сотрудничестве, к примеру)** |
| 1. |  |  |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |  |  |
| 3. |  |  |  |  |  |  |
| 4. |  |  |  |  |  |  |
| N+1 |  |  |  |  |  |  |
| … |  |  |  |  |  |  |
| *…* | ***Прочие (20%):*** |  |  |  |  |  |

***тыс.тонн***

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№п/п** | **Наименование крупных клиентов** | **Доля продаж данной компании в вашем объеме выручки, %** | **Объем в тыс.тоннах (2020г.)** | **Объем в тыс.тоннах (2021г.)** | **Объем в тыс.тоннах (2022г.)** | **Примечание (с какого года в сотрудничестве, к примеру)** |
| 1. |  |  |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |  |  |
| 3. |  |  |  |  |  |  |
| 4. |  |  |  |  |  |  |
| N+1 |  |  |  |  |  |  |
| … |  |  |  |  |  |  |
| … | ***Прочие (20%):*** |  |  |  |  |  |

1. **Подтвердить наличие следующих сертификатов:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№п/п** | **Наименование сертификата** | **Наличие (указать да/нет)** | **Номер сертификата** | **Дата получения** |
|  | ISO 9001 – 2015 («Система менеджмента качества») | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
|  | ISO 14001:2015 («Система экологического менеджмента») | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
|  | СТ РК OHSAS 18001:2008/ 45001: 2018 («Система менеджмента профессиональной безопасности и здоровья) | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
|  | ISO 7170:2021 (Системы хранения – Методы испытаний для определения прочности, долговечности и устойчивости"). | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
|  | Индустриальный сертификат  | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
|  | Сертификат ТР ТС 025-2012 | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
|  | Другие стандарты имеющиеся: \_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |
|  | …… | Да | № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_.\_\_.20\_\_г. |

1. **Наличие прохождения аудита в международной компании (указать даты):\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**.
2. **Представить презентацию вашей компании в формате ppt. или pdf, в т.ч. в случае наличия** **SWOT-анализа вашей компании в виде отдельного приложения:**
3. **Просьба представить предложения по КПД (ключевые показатели деятельности) в части качества товара:**

***к примеру: 1. КПДдмс по увеличению доли местного содержания (ДМС), 2. КПД otd по поставке в срок (On-Time Delivery), 3. КПД качества продукции, рекламации на поставляемую продукцию (Production quality), 4. КПДesg по соответствию критериям ESG*** *(критерии приложить)*

Пример:

1. **Кдмс= ДМС.**

Где:

ДМС – Значение доли местного содержания согласно сертификату СТ-КЗ в %.

В случае поставки по договору более одного вида товара с разной долей местного содержания, в расчет берется средневзвешенный показатель:

Кдмс= (V1\*ДМС1 +V2\*ДМС2 +….+Vn\*ДМСn)/(V1+V2 +….+V)

Где:

V- объем закупок в стоимостном выражении по подкатегории в разрезе сертификатов СТ-КЗ;

n- количество значений по доле местного содержания и их значений в объемах в расчетный период.

Уровень присвоения КПДдмс:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Уровень исполнения КПДдмс** | **Баллы в соответствии с уровнем КПДдмс** | **Общий удельный вес показателя КПДдмс от уровня исполнения и баллов** |
| **95-100** | 100% | 25% |
| **90-94,99** | 85% |
| **41-89,99** | 70% |
| **31-40,99** | 55% |
| **0-30,99** | 0% |

1. ***КПД otd = (Количество заказов без нарушений сроков/Общее количество заказов)\*100%***

*KPI измеряет процент заказов, доставленных вовремя.*

*Метрика частоты согласно условиям договора, и целью должно быть 100% выполнение.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Уровень исполнения КПД *otd*** | **Баллы в соответствии с уровнем КПД *otd*** | **Общий удельный вес показателя КПД *otd* от уровня исполнения и баллов** |
| **100** | 100% | 30% |
| **40-99** | 50% |
| **0-39** | 0% |

1. ***КПД pq =Поставлено качественных изделий / Всего поставлено единиц***

КПДpq измеряет процент заказов, качественно доставленных.

Метрика частоты согласно условиям договора и целью должно быть 100% выполнение.

При этом, гарантия обеспечивает соответствие функциональным, эксплуатационным, эстетичным и эргономическим требованиям.

Функциональные требования Товара должны обеспечивать выполнение его основной функции. Размеры и форма мебели должны соответствовать росту и массе человека, это обеспечивает удобство пользования мебелью, рациональное использование пользовательской площади. Конст­рукция изделия должна обеспечивать устойчивость мебели, ее технологичность, взаимозаменяемость, возможность трансфор­мации отдельных элементов, замену обивочного материала или целых элементов.

Эксплуатационные требования Товара должны обеспечивать его надежность материалов, а именно: целостность материалов в процессе эксплуатации, прочность, надежность и долговечность, соответствие товарному ассортименту, его габаритам и формам, ремонтопригодность материалов или целых элементов.

Эстетические требования Товара: мебель должна не только полностью соответствовать интерьеру используемого помещения, но и иметь привлекательный внешний вид.

Эргономические требования отражают удобство пользования Товара. К этим требованиям относятся: гигиенические, антропометрические, физиологические и психофизиологические, психические. Мебель должна как можно меньше загрязняться, легко очи­щаться от пыли, иметь мало участков, на которых могла бы за­держиваться пыль. Мебель должна быть стойкой к механическим и химическим воздействиям, и рассчитана на частую влажную уборку с применением моющих средств.

В случае отсутствия фактов по выявлению гарантийных случаев за оцениваемый период по данному показателю применяется максимальный балл.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ***Уровень* исполнения *КПД pq*** | ***Баллы в соответствии с уровнем КПД pq*** | **Общий удельный вес показателя *КПД pq* от уровня исполнения и баллов** |
| ***100*** | ***100%*** | ***25%*** |
| ***80 - 99*** | ***50%*** |
| ***Ниже 80*** | ***0%*** |

1. ***КПДesg= ∑баллов согласно списку критериев***

КПДesg измеряет уровень соответствия поставщика критериям принципов управления устойчивого развития в рамках ESG.

Расчет баллов производится по соответствию критериям, изложенных в Приложении № 1

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№п/п** | **Наименование критерия** | **Уровень оценки (баллы)** | **Итого при МАХ** |
| **МИН** | **МАХ** |
| 1 | Наличие сертификации ISO 9001 (международный стандарт, содержащий требования к системе менеджмента качества), путем подтверждения засвидетельствованной (-ыми) печатью Поставщика копией (-ми) сертификата (-ов) на момент заключения договора со сроком действия на период поставки и (или) его обновления | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
| 2 | Наличие сертификации ISO 14001 (международный стандарт, содержащий требования к системе экологического управления), путем подтверждения засвидетельствованной (-ыми) печатью Поставщика копией (-ми) сертификата (-ов) на момент заключения договора со сроком действия на период поставки и (или) его обновления | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
| 3 | Наличие сертификации ISO 50001 (международный стандарт, созданный Международной организацией по стандартизации для управления энергосистемами), путем подтверждения засвидетельствованной (-ыми) печатью Поставщика копией (-ми) сертификата (-ов) на момент заключения договора со сроком действия на период поставки и (или) его обновления | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
| 4 | Наличие сертификации OHSAS 18000/45001 (серия стандартов, содержащих требования и руководящие указания к разработке и внедрению систем менеджмента промышленной безопасности и охраны труда), путем подтверждения засвидетельствованной (-ыми) печатью Поставщика копией (-ми) сертификата (-ов) на момент заключения договора со сроком действия на период поставки и (или) его обновления | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
| 5 | Ведение учета отходов в текущем году (различных выбросов: опилки, химия и т.д.) по согласованной заказчиком и поставщиком форме с предоставлением подтверждающих документов | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
| 6 | Наличие социального пакета на оздоровление, материальную помощь, путем подтверждения приказом об утверждении порядка осуществления соответствующих выплат (в т.ч. материальная помощь при отпуске, болезни, премирование не менее 1 МЗП и не реже чем 2 раза в год) | 0 баллов при отсутствии | 10 баллов при наличии | 10 |
| 7 | Подтверждение о повышении квалификации работников (за исключением работников сферы охраны труда) в текущем году (наличие контрактов, счетов оплаты, сертификатов и т.д.) | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
| 8 | Наличие специальных программ по поддержке молодежи, путем выделения грантов на обучение в текущем году (договора, счета оплаты и т.д.) | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
| 9 | Повышение уровня заработной платы для работников в текущем году в сравнении с предыдущим (штатное расписание за оба года), заключение независимого аудитора, анонимный опросник сотрудников по условиям труда. | 0 баллов при отсутствии | 10 баллов при наличии | 10 |
| 10 | Размещение годовых отчетов, аудиторских отчетов, наличие корпоративного сайта | 0 баллов при отсутствии | 10 баллов при наличии | 10 |
| 11 | Наличие документов, подтверждающих повышение квалификации/проверку знаний по охране труда у специалиста(ов) или уполномоченного работника по охране труда  | 0 баллов при отсутствии | 5 баллов при наличии | 5 |
|  | **ВСЕГО** |  |  | **70** |

1. **Представить сведения о финансовой устойчивости по методике см. ниже:**

**Требования по финансовой устойчивости потенциального поставщика закупкам по проекту ЗКС Мебель**

Финансовая устойчивость определяется по следующим четырем параметрам «Доходы», «Налоги», «Основные средства», «Фонд оплаты труда»:

1) доходы (оборотные средства) ([форма 300.00](http://online.zakon.kz/Document/?link_id=1006615777));

2) уплаченные налоги (лицевой счет);

3) основные средства ([форма 100.00](http://online.zakon.kz/Document/?link_id=1006153197));

4) фонд оплаты труда ([форма 200.00](http://online.zakon.kz/Document/?link_id=1006615770)).

Для определения соответствия потенциальных поставщиков финансовой устойчивости по каждому параметру разработаны следующие показатели:

**«Доходы»:**

1) доходы (оборотные средства) потенциального поставщика в течение последних 3 лет должны составлять не менее ½ части суммы, выделенной для закупки, но не более 400000-кратного размера [месячного расчетного показателя](http://online.zakon.kz/Document/?link_id=1000000358), установленного на соответствующий финансовый год;

**«Налоги»:**

2) уплаченные налоги потенциального поставщика от доходов в течение трех лет, предшествующих предыдущему году согласно данным органов государственных доходов, должны составлять не менее 3%;

**«Основные средства»:**

3) стоимость основных средствпотенциального поставщика в течение последних 3 лет должна составлять не менее 1/15 части суммы, выделенной для закупки, но не более четыреста тысячекратного размера месячного расчетного показателя, установленного на соответствующий финансовый год;

**«Фонд оплаты труда»**

4) фонд оплаты труда работников потенциального поставщика в течение последних 3 лет должен составлять не менее 1/15 части суммы, выделенной для закупки, но не более четыреста тысячекратного размера месячного расчетного показателя, установленного на соответствующий финансовый год.

 Для целей расчета показателя уплаченных налогов определяется согласно данным информационных систем органов государственных доходов по следующей формуле:

 ПУН = УН / СД х 100%,

 где:

 ПУН – показатель уплаченных налогов;

 УН – сумма уплаченных налогов за рассчитывае+мый трехлетний период;

 СД – сумма дохода потенциального поставщика за рассчитываемый трехлетний период;

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№п/п** | **Год** | **доходы (оборотные средства) потенциального поставщика в течение последних 3 лет** | **уплаченные налоги потенциального поставщика от доходов в течение трех лет** | **стоимость основных средств потенциального поставщика в течение последних 3 лет** | **фонд оплаты труда работников потенциального поставщика в течение последних 3 лет** |
| 1 | 2020г. |  |  |  |  |
| 2 | 2021г. |  |  |  |  |
| 3 | 2022г. |  |  |  |  |

\*\*\*В соответствии со [статьей 48](http://online.zakon.kz/Document/?link_id=1006048862) Налогового кодекса РК в пределах сроков исковой давности по налоговому обязательству и требованию налогоплательщик (налоговый агент) обязан представить налоговую отчетность, вправе внести изменения и дополнения в налоговую отчетность, отозвать налоговую отчетность.

Внесение изменений и дополнений в налоговую отчетность регламентировано [статьей 211](http://online.zakon.kz/Document/?link_id=1006049032) Налогового кодекса РК, согласно которой налогоплательщик (налоговый агент) вправе внести изменения и дополнения в налоговую отчетность путем составления дополнительной налоговой отчетности за налоговый период, к которому относятся данные изменения и дополнения.

Дополнительная отчетность - налоговая отчетность, представляемая при внесении изменений и (или) дополнений в ранее представленную налоговую отчетность за налоговый период, к которому относятся данные изменения и (или) дополнения.

1. **Представить сведения об объемах продаж в разрезе подкатегорий Мебели:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№п/п** | **Объем продаж, тенге без НДС (ниже пример подкатегорий по Мебели):** | **2020г.** | **2021г.** | **2022г.** |
|  | **Общий объем продаж, млн.тенге без НДС** | **в т.ч. исторический объем продаж в адрес дочерних предприятий Фонда, млн.тенге без НДС** | **Общий объем продаж, млн.тенге без НДС** | **В т.ч. исторический объем продаж в адрес дочерних предприятий Фонда, млн.тенге без НДС** | **Общий объем продаж, млн.тенге без НДС** | **В т.ч. исторический объем продаж в адрес дочерних предприятий Фонда, млн.тенге без НДС** |
| 1. | Мебель офисная деревянная |  |  |   |  |   |  |
| 2. | Мебель кухонная |  |  |   |  |   |  |
| N+1 | ….. |  |  |   |  |   |  |
| … | ….. |  |  |  |  |  |  |
| … | …. |  |  |  |  |  |  |
| … | …. |  |  |  |  |  |  |

|  |
| --- |
| **География продаж, в % от выручки за 2022г.** |
| Казахстан |   | СНГ (кроме России и Казахстана) |   |
| Россия |   | Латинская Америка |   |
| Европа |   | Азия и Тихоок. Регион |   |
| Северная Америка |   | Африка |   |

 **Первый руководитель**

**ФИО\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

М.П.

М.П.- Место печати